



nou súčasťou nášho života a najmä tu u nás, v Bošáckej doline. Dúfam a verím, že takýmto postupnými krokmi sa nám to podarí. Na záver by som chcel stručne zhŕnuť výhody skrmovania Cormagoldu – vhlíkú kukuricu. Vhlíkú kukuricu má vysokú výťažnosť, ktorá sa skladá z niekoľkých zložiek. V záverečnej fáze výroby sa zmes konzervuje prídáním kyseliny propiónovej, čím sa získa produkt, ktorý má vysokú krmnú hodnotu a ľahko sa skladuje.

Skrmovanie Cormagoldu dojnícami má predovšetkým pozitívny vplyv na zvyšovanie produkcie mlieka. Pre hovädzí dobytok má príjemnú chuť a vôňu s vysokým obsahom bielkovín a energie, čo prispieva k zvýšeniu príjmu krmiva. Energia Cormagoldu je ukrytá v škrube, z ktorého sa tvorí viac glukózy, čo pôsobí na produkciu mlieka. Tým, že je na Slovensku v krmných dávkach väčšinou nedostávajúci obsah fosforu (nerovnováha medzi Ca/P), predchádza sa servis perióda. Cormagold je však výrobok s vysokým obsahom stráviteľného fosforu, čím prispieva k ľahšej plodnosti mliekového dobyčka. Postupné uvoľňovanie energie a bielkovín optimálne pôsobí na činnosť bachora.

Prejavuje sa to vyššou mikrobiálnou produktivitou bielkovín. Jeho pozitíva je možné využiť aj pri výkrmovom dobytku, kde podporuje tvorbu kyseliny propiónovej v bachore, čo má priaznivý vplyv na hmotnostné prírastky. Dobrý chovateľ sa snaží nielen kvalitne nakrmiť svoje zvieratá, ale aj zlepšiť ekonomiku výroby mlieka. S produktom Cormagold môžete

docieľiť oboje - ušetriť, ale aj doplniť či spresniť krmnú dávku.

Za rozhovor ďakujeme Ing. Vladimírovi Králikovi.

Vypracoval: Ing. Miroslav Raček, Beuker, s. r. o.

PD Bošáca a Beuker, s.r.o., Boleráz – 10 rokov úspešnej spolupráce

Obec Bošáca leží na strednom Považí v okrese Nové Mesto nad Váhom a je súčasťou približne 20 km dlhej Bošáckej doliny. Tento kraj je známy nielen kvalitnou slivovicou, ale aj kvalitnou poľnohospodárskou výrobou. Začiatky družstevného hospodárenia siahajú do roku 1957, keď boli súběžne založené družstvá v Bošáci aj Zemianskom Podhradí, ktoré sa v roku 1975 spojili do jedného subjektu.



Rád by som tento zaujímavý a úspešný podnik predstaval aj čitateľom Slovenského CHOVU, a preto som zašiel za predsedom Ing. Vladimírom Králikom a položil mu zopár otázok. **Od Vašho nástupu do funkcie predsedu PD Bošáca prešiel tento podnik mnohými zmenami, približte to prosím Vás našim čitateľom?**

Keď som začal pracovať v tomto podniku vo funkcii predsedu, chovalo sa tu približne 200 dojnic a pracovalo tu 35 ľudí. Momentálne pracuje v našom družstve 85 ľudí, chováme viac ako 1 000 jedincov hovädzieho dobyčka a 2 500 osiňpaných. Okrem toho sme ohnuli prevádzku bitúnku, rozšráby a spracovania mäsa. Postupne sme sprevádzkovali aj 2 podnikové predajne. To si vyžiadalo zriadenie centrálného skladu mäsa a mäsových výrobkov, a v minulom roku sme dali do prevádzky aj vlastnú čerpaciu stanicu PHM. Máme vlastnú výrobu krmných zmesí. Takto diverzifikácia výroby si vyžiadala zriadenie jednotlivých závodov v rámci družstva, ktoré fakticky fungujú ako samostatné „bunky“. Je však medzi nimi vzájomná faktuácia, a tým pádom vieme veľmi presne vyhodnotiť, v akých dšiaciach sa jednotlivé závody pohybujú.

Viete si ešte spomenúť na začiatky našej vzájomnej spolupráce? Začalo to v roku 2010, keď ste zaradili Gurmit – vhlíkú kukuricu výpalky do vašich KD.

Hneď po nástupe do svojej funkcie som rozmysľal ako zintenzívniť výrobu, zlepšiť produktivitu mlieka a taktiež aj reprodukciu, ktorá bola podľa môjho úsudku na príliš nízkej úrovni, čo jednoznačne znamenalo investovať do výživy dojnic. Na základe pozitívnych referencií od kolegov predsedov z okolitých poľnohospo-

s firmou Beuker, s. r. o. Prvým produktom z ihr portfólia boli vhlíkú kukuricu výpalky – Gurmit.

Nosným produktom našej spolupráce však zostal Cormagold – vhlíkú kukuricu mäto, aké pozitíva víťvie jeho skrmovania?

Hlavným pozitívom je bezpochyby pravidelnosť dodávok podľa našich potrieb počas celého roka. V tom čase, keď sme v našom podniku skrmovali Gurmit, nebola pravidelnosť dodávok vhlíkú kukuricu mäto. Vzhľadom na to, že je „ťažký lepkavý“, skládali Gurmit, nebola pravidelnosť dodávok vhlíkú kukuricu mäto. Vzhľadom na to, že je „ťažký lepkavý“, skládali Gurmit, nebola pravidelnosť dodávok vhlíkú kukuricu mäto. Vzhľadom na to, že je „ťažký lepkavý“, skládali Gurmit, nebola pravidelnosť dodávok vhlíkú kukuricu mäto.

Jednoznačne vakovanie priamo z kamióna. Prvým aspektom je ekonomické hľadisko. Keď sme si to skládali sami do žlabov pripravovaných z veľkých balíkov slamy alebo sme robili veľké 150-tonové vaky, tak sme vždy potrebovali našich ľudí. Nie vždy sme to vedeli zosúladiť. Teraz, keď využívame službu NTB – vakovanie priamo z kamióna, sme bez starostí.

Čo Vám prinieslo skrmovanie Cormagoldu po ekonomickú stránku?

Naše družstvo nemá až takú výmeru ornej plochy, aby sme vedeli dorobiť dostatok objemových krmív pre chov HD a popritom pestovať aj dostatočne množstvo tržných plodín. A práve zariadenie vedľajších produktov do krmnovej dávky pre dojnice nám pomohlo pestovať viac tržných plodín a tým pozitívne ovplyvniť ekonomiku celého podniku.

Aké výzvy pred Vami stoja v najbližšom období?

Máme vypracovanú a zároveň aj schválenú projekt na pozberevanú linku obilia, čistíčku a sušičku. Súčasťou tohto projektu budú aj skladové priestory na približne 2 000 ton obilia. Zároveň spustíme do prevádzky aj výrobu peliet z odpadov z čistíčky obilia. Ich spalovaním budeme budovať administratívnu budovu a dielne mechanizácie.

V budúcom roku ideme spustiť pilotný projekt spolu s obcou a základnou školou. Chceme vytvoriť také malé pestovateľské políčka, kde budeme spoločne pestovať základné druhy zeleniny, ako je mrkva, petržien kaleráb, zemiaky a pod. a z ovocia jahody, ale aj zopár ovocných stromov. Už teraz máme prístup pomocou klubu dôchodcov a tiež aj od klubu záhradkárov, ktorý má v Bošáckej doline veľmi silné zastúpenie.

Takýmto spôsobom chceme už malým deťom